

オプト、ユビキタス・コア、コムスクエア マス媒体向け着信課金型のアフィリエイト広告事業を展開

リリースサマリー

- e マーケティングのオプト、クロスメディア広告のユビキタス・コア、システム開発のコムスクエアの知見を集結、マス媒体向けに着信課金型アフィリエイト広告サービス(ペイパーコール)を提供

株式会社オプト(本社:東京都港区、代表取締役 CVO:鉢嶺 登、証券コード 2389、以下オプト)、株式会社ユビキタス・コア(本社:東京都中央区、代表取締役社長:新居 眞吾、以下ユビキタス・コア)、株式会社コムスクエア(本社:東京都江東区、代表取締役:上嶋 靖、以下コムスクエア)は、マス媒体向け着信課金型アフィリエイト(成果報酬型)広告サービス(ペイパーコール)の提供を開始します。

新サービスは、マス媒体でオリジナル電話番号を告知し、広告を見た消費者が掛けてきた電話件数に応じて、広告主が媒体側に料金を支払うアフィリエイト・モデルとなります。

具体的なサービスイメージは以下の通り

1. 広告主が成果単価を決め、ユビキタス・コアのアフィリエイトサービスにエントリー登録
2. サービスに参加する媒体がエントリー登録の条件を見て、掲載について判断
3. 掲載を決めた媒体ごとに、オリジナルの電話番号を発番し、その番号を記載した広告を掲載
4. 広告を見たユーザーがオリジナルの電話番号に電話を掛けると専用サーバーにいったん着信させ、その後、広告主に転送
5. 各電話番号の着信件数を集計し、その着信件数に応じて各媒体に支払う広告費が決定

新サービスでは、オプトの広告主の開拓力、ユビキタス・コアのマス媒体のアフィリエイトサービス、コムスクエアのシステム開発力を結集することで、媒体と広告主、双方にとってより効果的なアフィリエイト広告サービスを提供していくものです。

以上

[ペイパーコールとは]



PRESS RELEASE

広告枠に専用の電話番号(10～21 ケタ、通話料無料)を付与、広告を見たユーザーからの着信件数に応じて広告料金を支払うシステムです。

〔株式会社ユビキタス・コアについて〕

携帯電話を軸としたクロスメディア型成果報酬広告サービスを展開するとともに、キャリアデータベースを使用したマーケティングデータの提供サービスを行います。

〔株式会社コムスクエアについて〕

インターネットビジネスを技術的に支えるテレフォニー(固定電話)、モバイル(携帯電話等の移動体通信)、ビルング(認証・課金・決済およびポイント処理)、セキュリティの4分野で蓄積したノウハウをもとに、情報通信インフラの進歩に即した創造的な商品・サービスを提供します。

〔株式会社オプトについて〕

オプトはお客様のインターネット上でのマーケティング活動をお手伝いする「eマーケティングカンパニー」です。「売上に直結するeマーケティング」をコンセプトに、お客様のマーケティングROI(費用対効果)を最大化します。URL <http://www.opt.ne.jp/>

[本件に関するお問い合わせ先]

株式会社オプト 経営企画部 広報担当 大野
TEL)03-6268-3845
pr@ml.opt.ne.jp

株式会社ユビキタス・コア 担当 伊藤・杉村・丸尾
TEL)03-3543-1713
sales@ub-core.jp

株式会社コムスクエア 担当 TMB グループ
TEL)03-4461-2522
tmb@comsq.com

[関連 URL]

株式会社オプト <http://www.opt.ne.jp>
株式会社ユビキタス・コア <http://www.ub-core.jp/>
株式会社コムスクエア <http://www.comsq.com/>